Dal formato al margine

Una scheda per ogni porzione o formato venduto.

Voce o paniere da analizzare

Formato: porzione / vaschetta / altro

Data del listino

Aliquota IVA verificata

Prezzo al cliente, IVA inclusa

Prezzo netto IVA

Peso e contenuti del formato

Costo gelato al kg e grammi venduti

Scarti normali inclusi o separati?

Confezione del formato: costo netto

Commissioni sui pagamenti

Altri costi variabili per vendita

Margine unitario prima dei costi fissi

Pezzi e kg previsti al mese

Prezzo netto = prezzo al cliente / (1 + aliquota IVA).
Margine unitario = prezzo netto meno costi variabili della stessa vendita.
Se la resa include già gli scarti, non sommarli una seconda volta.
Le provvigioni possono essere calcolate sul lordo: verifica il contratto.

Ricetta, preventivi e data dei prezzi utilizzati

Quanto denaro serve per partire

Raccogli preventivi, IVA e scadenze prima di sommare il fabbisogno.

Voce	Netto / IVA	Fornitore, data e pagamento
Mantecatore e dotazioni		
Pastorizzazione e impianti		
Refrigerazione		
Lavori e impianti		
Vetrina, banco e arredi		
Cassa e gestione ritiri		

Spese di apertura e prima scorta

Riserva per i mesi iniziali

Capitale realmente disponibile

Prestito: tempi, rate e condizioni

Gli investimenti non esauriscono il fabbisogno: IVA, avvio e riserva contano.
Un credito IVA non è un rimborso già incassato. Un bando non ancora concesso non finanzia automaticamente macchine e lavori prima dell'erogazione.